

Bestyrelsesprofil



PER ANDERSEN, E-MBA

- Telefon 5190 8433
- Email: MrAndersen@hotmail.com
- LinkedIn profil: [linkedin.com/in/per-andersen-80bb742](https://www.linkedin.com/in/per-andersen-80bb742)
- Web: www.ipositive.dk
- Født: 1. oktober 1969
- Samboende med Rikke og tre glade børn og en hund
- Bosat i Skibet ved Vejle

- Fritiden bruges med familien, løbeture og faglitteratur



Salgsledelse, internationalisering og strategi



Min bestyrelseskarriere tager afsæt i salgsledelse, internationalisering og strategiarbejde. Som bestyrelsesmedlem arbejder jeg aktivt for at skabe værdi og sikre at tingene giver mening.

Gennem mere end 20 år har jeg beskæftiget mig med internationalt salg og ledelse indenfor forskellige industrier og i forskellige virksomhedsstørrelser og –konstellationer, ejerledet, SMV og kapitalfondsejede selskaber, hvorfor jeg har en god og bred forståelse for alle aspekter i virksomhedsdrift.

Jeg er vant til at være del af ledelsen og beslutningskompetencerne og jeg drives af en naturlig nysgerrighed og iver efter at være med til at udvikle og udfordre tingenes tilstand. Jeg arbejder med stor begejstring og smil på læben, ledelsesmæssigt forankret i mit engagement i Glade Chefer netværket.

Mit motto er: "Sigt ikke efter at være en succes, men hellere efter at være af værdi"

Jeg arbejder altid med en stor ydmyghed for det, der er skabt, men jeg stiller også spørgsmål til tingenes tilstand og ynder at udfordre og videreudvikle virksomhederne, jeg er i indgreb med. Jeg er ikke anonym i de virksomheder, der samarbejder med mig, men jeg har altid formålet og opgaven for øje. Jeg begår mig vel og respektfuldt på alle niveauer i en virksomhed og har politisk tæft

" Sigt ikke efter at være en succes, men hellere efter at være af værdi "

Sand værdiskabelse opnås bedst, hvis man har fokus på sine kernekompetencer og altid går efter bolden fremfor manden. Diversitet, værdiskabelse og kompetenceforskellighed er kernen i et god bestyrelsessammensætning

Spidskompetencer i bestyrelsesarbejdet



Strategi og ledelse

Forretningsudvikling

Salgsledelse

Værdibaseret ledelse

Internationalisering

Bestyrelsesuddannelse



Formandrollen, Bestyrelsesuddannelse del 3, AROS Board (2022)

Grundlæggende Bestyrelsesansvar, Erhvervsakademi Aarhus (2020)

Udvidet Bestyrelsesansvar, Erhvervsakademi Aarhus (2020)

Medlem af AROS Board

Uddannelse i øvrigt:

Executive MBA, Coventry University, 2012

Certificeret i Væksthjulet, 2010

Eksperttekniker, Odense Tekniske Skole, 1996

Højere Handelseksamen, Vejen Handelsskole, 1986

Bestyrelsesposter



Bestyrelsesmedlem, TipTop Slibematerialer A/S (2022-)

Bestyrelsesmedlem, PUR Sektionen / Plastindustrien (2022-)

Bestyrelsesmedlem, DKPU A.m.b.a.(2020-)

Bestyrelsesformand, AGON A/S (2020-2022)

Bestyrelsesmedlem, One Vision A/S (2020-2021)

Bestyrelsesmedlem, PLIXXENT A/S (2019-2020)

Partner i ledelsesnetværket Glade Chefer med ansvar for international ekspansion (2012-)

Advisory Board medlem, Pro-Flex ApS (2012-2015)

Advisory Board medlem, Thrane ApS (2011-2013)

Bestyrelsesmedlem i hovedbestyrelsen for Dansk Eksportforening (2005-2007)

Rådsmedlem i "Danish Railway Group" under Dansk Eksportforening (2005-2007)

Erhvervskarriere



2022-	CEO, United Foam A/S, Herning
2021-	Selvstændig konsulent Strategi & Ledelse, iPositive
2017-2021	Salg & Marketingchef, PLIXXENT A/S, Otterup
2015-2017	Salgsdirektør, SVM Automatik A/S, Silkeborg/Piombino Dese - IT
2010-2015	Vækstkonsulent, Væksthus Syddanmark, Odense
2008-2010	Salgschef, WCB Ice Cream A/S, Aarhus
2007-2008	Salgschef, LM Glasfiber A/S, Lunderskov
2003-2008	Salgschef, Ferro International A/S, Vejle
1999-2003	Vertriebsleiter, Lachenmeier GmbH, Unna - DE
1997-1999	Area Sales Manager, SKIOLD Sæby A/S, Sæby
1996-1997	Export Assistant, Bukkehave A/S, Svendborg
1992-1996	Eksportekniker praktikophold, Metalpres Haarby A/S, Haarby
1989-1991	Kontorassistent, Fabriken Asbro ApS, Esbjerg